

## FORMATION

# SAGE 100 GESTION COMMERCIALE

N° de Déclaration d'Activité :  
52 44 0331244

### Objectif

Permettre au stagiaire de maîtriser les fonctions du logiciel pour la gestion commerciale de l'entreprise

#### Public

Tout salarié, collaborateur, dirigeant ayant le besoin d'acquérir ou de renforcer ses connaissances sur le logiciel

#### Pré - requis

Connaissance du processus de vente et maîtrise de l'outil informatique et Windows.

#### Tarif

Formation proposée à partir de 925.00 € HT / Jour

#### Durée

1 à 5 jours (9h-12h30 14h00-17h30)  
Soit entre 7 et 35 heures de formation

#### Modalités d'évaluation

- Fiche de présence
- Validation des compétences faite par le formateur lors des exercices pratiques et les quizz.
- Formulaire d'évaluation de la formation

#### Moyens pédagogiques et techniques

- Formation assurée par un consultant/formateur expert sur la solution
- Exposés théoriques et mise en pratique
- Validation des acquis à travers des exercices pratiques et/ou des quizz
- Remise d'un support de formation
- Formation en présentiel ou à distance
- Le stagiaire doit être équipé de son propre poste de travail avec un accès internet ainsi que la solution déjà installée et paramétrée
- Pour les personnes en situation de handicap, merci de nous contacter

Les différents points de ce plan seront abordés en fonction des besoins du client

## Programme de Formation

### 1. Structure de base

- Plan comptable
- Création des comptes des codes journaux et des taux de taxe

### 2. La création du fichier commercial et des éléments de base

- Les dépôts, les clients, les familles et les articles

### 3. Gestion des livraisons partielles et reliquats

- Gestion de stocks négatifs
- Gestion des reliquats et des livraisons partielles
- Réapprovisionnement

### 4. Les tarifs & frais d'expédition

- Gestion des tarifs client, mise à jour des tarifs
- Conditions fournisseurs - Frais d'expédition

### 5. Les représentants et commissionnements

### 6. Le fichier des articles : cas particuliers

- Gestion des conditionnements, vente au débit, facturation forfaitaire /poids net
- Sérialisé/lot, Articles à déclinaison
- Contremarque
- Modèles d'enregistrement

### 7. Les stocks

- Documents de stock et inventaire
- Gestion multi-emplacements
- Contrôle qualité

### 8. Paramétrages avancés

- Création de champs supplémentaires
- Mise en page
- Personnalisation des colonnes et des écrans

### 9. Gestion des données

- Exportation des données
- Importation des données

☎ 02 51 13 73 73 📍 Nos agences : Nantes | Rennes | Vannes | La Roche sur Yon | Mayenne

Depuis 1999 Grafe accompagne avec succès les PME-PMI dans l'ensemble des projets liés à l'informatique de gestion. Nos consultants sont certifiés par nos partenaires Sage, EBP, Silae. Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

SAS Capital de 50 000 € - N° RCS : B 422388223 SIRET : 42238822300089 - TVA Intracommunautaire : FR 40422388223 - Code APE-NAF : 6202A